

ANMELDUNG

Wir bitten um Ihre verbindliche Anmeldung bis zum 07. Oktober 2024.

- ▶ per E-Mail an seminare@ijos.net
- ▶ per Post mit dieser Postkarte
- ▶ per Online-Anmeldung unter www.ijos.net/fortbildungen
- ▶ per Fax an 05401 40897



IJOS
IJS GmbH
Postfach 1380
D-49111 Georgsmarienhütte

Bitte
ausreichend
frankieren!

ANFAHRT | KONTAKT

VERANSTALTUNGSORT:

Lindner Hotel Leverkusen Bayarena
Bismarckstraße 118
51373 Leverkusen

WEGBESCHREIBUNG:

Mit dem PKW
Über die A1 und A3 ab Kreuz Leverkusen

Auf der A1 am Kreuz Leverkusen auf die A3 Richtung Oberhausen abfahren. An der ersten Ausfahrt, Ausfahrt 22-Leverkusen-Opladen abfahren und in Bonner Str./B8 einfädeln. Auf Bonner Str./B8 den rechten Fahrstreifen benutzen, um die Auffahrt B8 Richtung U51/U80/Köln/Lev.-Zentrum/Küppersteg/Overfeldweg/Bay Arena zu nehmen. Rechts halten, um auf die Hardenbergstr. zu gelangen. Im ersten Kreisverkehr dritte Ausfahrt (Bismarckstraße) nehmen. Im folgenden Kreisverkehr erste Ausfahrt nehmen, um auf Bismarckstraße zu bleiben. Der Bismarckstraße folgen. Die BayArena und das Hotel liegen auf der rechten Seite.

Mit öffentlichen Verkehrsmitteln Ab Hauptbahnhof Leverkusen-Mitte

Vom Bahnhof Leverkusen-Mitte kommen Sie bequem zu Fuß entlang der Dhünn zur BayArena. Das Hotel ist Teil des Stadions. Sie können auch den Bus der Linie 203 nutzen, Ausstieg an der Haltestelle portpark Manfort.

IJOS GmbH

Postfach 1380
D-49111 Georgsmarienhütte

T 05401 40847
F 05401 40897

info@ijos.net
www.ijos.net

Folgt uns für mehr Updates, Tipps und Tricks



ENTGELTE IN DER JUGENDHILFE KALKULIEREN UND ERFOLGREICH VERHANDELN

Tipps und Tricks für angehende
Entgeltverhandler*innen und Profis

10. Oktober 2024

Lindner Hotel Leverkusen Bayarena
Bismarckstraße 118
51373 Leverkusen

PROGRAMM

In unserem eintägigen Intensivseminar erhalten Sie fundierte Informationen und Anregungen für Ihre nächste Entgeltverhandlung gegenüber dem Öffentlichen Träger der Jugendhilfe. Aus der Praxis für die Praxis.

Bezogen auf Kalkulationen und Vereinbarungen von Leistungsentgelten in der stationären und ambulanten Jugendhilfe bearbeiten wir unter anderem folgende Themenbereiche:

- ▶ Auswirkungen des Kinder- und Jugendstärkungsgesetzes (KJSG) auf die Vergütungsverhandlungen
- ▶ Kalkulation und Durchsetzung von Risiko- und Gewinnzuschlägen im Entgelt
- ▶ Die korrekte Beantragung von Risiko- und Gewinnzuschlägen analog zur aktuellen Rechtsprechung des BSG
- ▶ Zusammenhang zwischen Konzept, Betriebserlaubnis und Leistungsentgelt
- ▶ Finanzierung sog. „eingestreuter“ SGB IX-Fälle über den Träger der Eingliederungshilfe
- ▶ Durchsetzung coronabedingter Mehraufwendungen (Sonderkündigungsjoker nach § 78 d SGB VIII)
- ▶ Gesetzliche Grundlagen (SGB VIII und SGB IX)
- ▶ Was muss eine Leistungs-, Entgelt- und Qualitätsentwicklungsvereinbarung enthalten - und was nicht?
- ▶ Kalkulation – auch unterjährig - prospektiver Personalkosten
- ▶ Prospektive Bestimmung der Personalkosten auch bei noch unbekanntem Tarifierungen
- ▶ Einbeziehung von gesetzlichen Beauftragten und fachkundigen Personen im Rahmen der Entgeltkalkulation
- ▶ Einbeziehung von sonstigen Personalkosten in die Entgeltkalkulation (z.B. krankheitsbedingte Ausfallzeiten)
- ▶ Variable Sachkosten prospektiv vor dem Hintergrund der inflationären Preisentwicklung bestimmen
- ▶ Einbeziehung kalkulatorischer Kosten in die Entgeltkalkulation
- ▶ Investive Folgekosten (AfA, Instandhaltung, etc.) sachgerecht und realistisch kalkulieren und verhandeln

- ▶ Die Beantragung von betriebsnotwendigen Investitionen im Vorfeld einer Entgeltverhandlung
- ▶ Miete oder Eigentum? Lohnt sich die Umstellung auf kalkulatorische Mieten?
- ▶ Erstellung eines prospektiven Anlagenverzeichnisses. Ist das überhaupt möglich?
- ▶ Wie entwickelt man eine erfolgreiche Entgeltstrategie?
- ▶ Den Auslastungsgrad prospektiv kalkulieren und erfolgreich verhandeln
- ▶ Der korrekte Antrag zur Vereinbarung von Leistung, Entgelt und Qualitätsentwicklung
- ▶ Was sind erfolgsversprechende Verhandlungsstrategien?
- ▶ Wie reagiert man auf Forderungen der Verhandlungspartner*innen?
- ▶ Entgeltkalkulationen und -anträge schiedsstellensicher gestalten
- ▶ Haftung minimieren und Rückwirkungsansprüche erwirken
- ▶ Das Schiedsverfahren: Vorbereitung, Ablauf und Kompromissfindungsmöglichkeiten ohne Schiedsspruch
- ▶ Über den Umgang mit externen Berater*innen auf der Seite des Öffentlichen Trägers der Jugendhilfe

METHODEN

Vorträge, Diskussionen und zahlreiche Praxis- und Fallbeispiele

ZIELGRUPPE

Das Tagesseminar richtet sich an alle Entscheider*innen, Finanzverantwortliche, interessierte Erzieher*innen/Sozialarbeiter*innen sowie Verwaltungsmitarbeiter*innen in Kinder- und Jugendhilfeeinrichtungen in der gesamten Bundesrepublik Deutschland. Das Seminar ist auch für Gründer*innen sehr gut geeignet.

Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir Mitarbeitende von Jugendämtern zu diesem Seminar leider nicht zulassen können.

REFERENT

Dr. Frank Plaßmeyer: Dipl.-Betriebswirt, M.A. Management von Gesundheits- und Sozialeinrichtungen



ZEITLICHER ABLAUF

- 09.30 Uhr Stehkafee
- 10.00 Uhr Seminarbeginn
- 12.30 Uhr – 13.30 Uhr Mittagspause
- 17.00 Uhr Ende der Veranstaltung

Entgelte in der Jugendhilfe kalkulieren und erfolgreich verhandeln (FOBI-2024-1117)

TEILNAHMEGEBÜHR: 548 EURO

(Inkl. Getränke, Mittagessen, Kaffee und Gebäck), Übernachtungen sind in der Teilnahmegebühr nicht enthalten. Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Bestätigung und entsprechende Informationen zur Zahlung der Teilnahmegebühr.

SEMINAR-ANMELDUNG

Name, Vorname

Institut/Einrichtung

Straße, Nummer

PLZ, Ort

Telefon

E-Mail

Rechnungsanschrift (falls abweichend)

Rechtsverbindliche Unterschrift

Mit Anmeldung erkennen die Teilnehmenden die Teilnahmebedingungen (www.ijos.net/fobi-agb) und die Datenschutzbestimmungen der IJOS GmbH an. Damit Sie im Falle einer Absage gegen finanzielle Risiken abgesichert sind, empfehlen wir den Abschluss einer Seminarversicherung. Entsprechende Informationen erhalten Sie mit der Anmeldebestätigung und unter www.ijos.net/ijos-seminarversicherung.